

# Perhitungan Bisnis Photobox

Sebenarnya usaha StudioPhotobox ini adalah Sebuah Peluang Usaha Kecil yang sangat menarik. Bagi pemilik modal ada beberapa keuntungan yang didapat :

- Target market jelas. 70% ABG dan 30% Keluarga
  - Pemilik mendapat laporan harian printed dari komputer, tidak bisa dibohongi operator.
  - Tidak perlu Photographer dan Operator ahli. Hemat biaya tenaga kerja.
  - Space yang dibutuhkan kecil.
  - Dapat dikombinasikan dengan Cetak Photo dan Penjualan Souvenir Photo.
- Pengembalian modal sanga cepat

Paket StudioPhotobox kami sediakan dari paket standard Rp.14.900.000,- sampai Rp. 24.400.000,- Paket kami upgradable. Dapat memulai investasi dari yang paling murah, kemudian diupgrade ke system yang lebih canggih.

Lama Pengembalian modal biasanya di bawah 1 tahun.

Contoh perhitungan bisnisnya adalah :

Hasil Harian :

- Hasil Photo	: 15 x @Rp.10.000,-	= Rp.150.000,-
- Cetak Photo	: 15 x @Rp. 3.000,-	= Rp. 45.000,-
- Laminasi	: 30 x @Rp. 1.000,0	= Rp. 30.000,-
		Rp.225.000,-

Biaya Bahan

- Cetak	30 x @Rp. 400,-	= Rp. 12.000,-
- Laminasi	30 x @Rp.400	= Rp. 12.000,-
		-----
		Rp. 24.000,-

Keuntungan Kotor / hari	= Rp. 201.000,-
Keuntungan Kotor / bulan	= Rp.6.030.000,-

Biaya Operasional

- Sewa bulanan + Listrik	= Rp. 750.000,-
- Gaji Karyawan	= Rp. 750.000,-
	-----
	Rp.1.500.000,-

Keuntungan bulanan	= Rp.4.530.000,-
--------------------	------------------

Sehingga ROI / BEP bisa dicapai dalam jangka waktu 3 - 6 Bulan.

Jika ditambahkan dengan produk lain, misalnya penjualan souvenir + bingkai photo, hasilnya tentu bisa menambah pundi-pundi penghasilan.